



Mitarbeiter im Sales für Rail / Road (w/m/d)

Für unseren Standort in **Kehl** suchen wir **ab sofort** einen erfahrenen Sales Mitarbeiter (m/w/d), der unser Team in der Akquise und Betreuung von Kunden im Frachtgeschäft vorantreibt.

Ihre Tätigkeit können Sie wahlweise von Nürnberg, Kehl oder Hamburg sowie mobil ausüben.



Kehl



Full-time employee



Unbefristet



Ab sofort

Ihr Verantwortungsbereich

- Sie generieren eigenständig Neukundengeschäft und sorgen für den Auf- und Ausbau der bestehenden Geschäfte
- Sie beraten und betreuen unsere Kunden, stellen die Kundenzufriedenheit sicher und präsentieren überzeugend unsere hochwertigen Dienstleistungen - Sie sind verantwortlich für die Kundenbindung
- Sie erstellen Angebote und verhandeln Konditionen
- Marktbeobachtung und Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten sind ebenfalls wichtige Aufgaben
- Hierbei arbeiten Sie eng mit internen Abteilungen zusammen

Erwünschte Qualifikationen

- Sie besitzen eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium möglichst im Bereich Logistik und haben fundierte Erfahrungen im Vertrieb von Logistikdienstleistungen
- Sie sind sowohl mit dem Vor- und Nachlauf von Transporten im Bereich Road als auch mit der Schnittstelle Containertransport (Intermodal-Ganzzugsystem) auf der Schiene vertraut
- Sie haben Kenntnisse des globalen Frachtmarktes sowie der dazugehörigen Zollbestimmungen
- Sie sind ein absoluter Spezialist in Ihrem Vertriebsbereich, haben eine hohe Kundenorientierung und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten
- Kreativität sowie eine ausgeprägte Verhandlungs- und Abschlussicherheit sind Ihre Stärken
- Gerne bringen Sie auch unternehmerisches Denken und Grundkenntnisse in der Betriebswirtschaftslehre mit
- Sichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift sowie

Ihre Perspektiven bei uns

- Es erwartet Sie ein dynamisches Arbeitsumfeld in einer internationalen, inhabergeführten Unternehmensgruppe
- Zudem erhalten Sie ein attraktives Gehaltspaket, bestehend aus fixen und variablen Bestandteilen
- Freuen Sie sich auf ein modernes Arbeitsumfeld sowie die Möglichkeit mobilen Arbeitens
- Auf Sie wartet ein kollegiales Team, welches Sie im Vertrieb bestens supportet
- Sie erhalten einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Weiterbildungsmöglichkeiten und Karriereperspektiven innerhalb unserer Gruppe bieten wir Ihnen gerne an

Werden Sie Teil des JCL Teams und genießen Sie zahlreiche und attraktive Benefits und Sozialleistungen:

- **Flexible Arbeitszeiten** ■ **Mitarbeiterhandy** ■ **Firmenwagen** ■ **Mitarbeiternotebook** ■ **Home Office Möglichkeit** ■

JCL LOGISTICS – mit Hauptsitz in Baar (CH) UND 55 Standorten in 8 Ländern bietet mit den Produkten ROAD & RAIL, B2C, B2B, AIR & OCEAN und CONTRACT LOGISTICS zukunftsweisende Full-Service-Logistik. Flexible Logistiklösungen machen für uns jeden Handelsplatz erreichbar und ermöglichen Transparenz und Echtzeitinformationen zu Transport, Lagerung, Verpackung und Kommissionierung. JCL LOGISTICS fördert Ihre Leidenschaft für die gesamte Supply Chain mit flexiblen Einsatzfeldern und sehr großen Karrierechancen.



Um Ihre Bewerbung kümmert sich

Stephan Ernst

01753366535

